

Guía para los Padrinos o Madrinas

Cómo proceder con tus afiliados

EASY DIGITAL SYSTEM

IMPORTANTE SABER ANTES DE NADA: SI VIENE COMO MARKETERS (NO TIENE UN PRODUCTO O SERVICIO QUE VENDER Y QUIERE AFILIARSE A NUESTRO SISTEMA).

O COMO CLIENTE (YA TIENE UN PRODUCTO O SERVICIO PROPIO Y QUIERE DIGITALIZAR SU NEGOCIO).

PRODUCTOS Y SERVICIOS Y CÓMO PROCEDER CON ELLOS:

- 1. CUANDO ENTRA SPINNER MARKETER CON SISTEMA (Easy Leads + Digitalízate PRO) Y TIENEN QUE HACER UPSELL PARA ESTAR EN ALTA VELOCIDAD.**

(ESTRATEGIA DE LOS LUNES)

CONTACTAR CON ELLOS Y EXPLICARLE EL PASO A PASO QUE VAN A RECIBIR:

<https://www.nuevaprofesiondigital.com/primeros-pasos-sm>

Le llegará un email con la factura, otro con los datos de acceso al área de formación y otro con el paso a paso a seguir

PASO 1: Tendrán que entrar en el grupo de apoyo

PASO 2: Rellenar un formulario con sus datos

PASO 3: Elegir dominio y hosting - RECOMENDACIÓN: el dominio con una marca personal, porque ya tenemos la marca de equipo en el cual ellos formarán parte

PASO 4: Hacer las fases de Mi viaje (las 4 fases del área de formación) → En la fase 3, especificarle entrar en la opción de marketer o cliente según con lo que haya venido a hacer aquí, por ello, hay que saberlo de primeras, para poder enfocar y apoyar con claridad.

"IMPORTANTE: cuando entran en el área de formación deberán de configurar su perfil, clican en aceptar la política y enviar, si no les dejará avanzar se tienen que salir y volver a entrar de nuevo"

IMPORTANTE: Lo tienen que hacer antes de **10 días para poder beneficiarse del cheque regalo y en el plan de acción se le explica todo.** (Tú no tienes que dar información, es la empresa en el plan de acción la que le da la información que requiere para poder acceder a alta velocidad). Si preguntan antes del plan de acción para entrar en alta velocidad solo se le dice que para ello requiere calificar que ya la empresa en función a su condición, compromiso, etc... le dirá cómo proceder.

NOTA: Mientras que hacen las primeras fases el equipo se encargará de hacerle la instalación de su web para que en la fase 3 haga la edición web, por lo que mientras tanto, se le pasará usuario y contraseña de su web. Deberá editar en primera instancia sus fotos, el sobre mí, páginas legales, api y los enlaces de contacto (RRSS, whatsapp...), además de crear su fan page y poner la campaña de los mil me gustas.

Cuando terminan las 4 fases - tendrán el plan de acción, se le explicará las estrategias a seguir y se le enfocará en las 20 ventas para obtener resultados, en la reunión del plan de acción se le mete directamente en el grupo de los marketers (Telegram: Spinner marketer)

Cuando terminan el plan de acción (TENEMOS DOS OPCIONES) →

- **Si compran alta velocidad:** (se les meterán en el grupo de alta velocidad "Telegram: Club All In", lo hace administración una vez hayan pagado completamente, para que pueda enfocarse también en las estrategias hacer publicidad /trafico pago) y tendrán:
 - **ESTRATEGIAS OFFLINE:** PDF DE DISTRIBUIDOR (Cómo convertirse en un distribuidor exitoso e independiente): <https://bit.ly/EstrategiaOffLine>
 - **ESTRATEGIAS RRSS:** EL RETO 21 DÍAS + FORMACIÓN MIÉRCOLES
 - **ESTRATEGIAS FUNNEL AUTOMÁTICO** (con estrategias de tráfico pago - campañas publicitarias que veremos en las mentorías de los jueves)

Y en este momento empezarán con todos los *directos y a trabajar el PASO A PASO PARA MARKETER

*DIRECTOS (siempre hora Madrid):

- Lunes a Viernes (Mañanas 12:00h):
- Lunes (Tarde 19:00h): Entrenamiento de ventas - <https://us02web.zoom.us/j/87642302030>
- Martes (Tarde 19:00h): Formación técnica según temática (Facebook ADS, Email Marketing, Edición web, Autorespondedor... etc) - <https://us02web.zoom.us/j/86082974532>

- Miércoles (Tarde 19:00h): Día especial para el Spinner marketer, producción, interacción, RRSS, estrategias a seguir...
<https://us02web.zoom.us/j/84246324630>
- Jueves (Tarde 19:00h): Revisiones de web, campañas publicitarias, estrategias de publicidad, funnels, etc...
<https://us02web.zoom.us/j/988264535>
- Viernes (Tarde 19:00h): Abierto, su temática dependerá donde se encuentre la sala, donde requieren refuerzo, etc...<https://us02web.zoom.us/j/86887461733>

- **IMPORTANTE: SI NO COMPRAN ALTA VELOCIDAD** (SE LE AÑADIRÁ SÓLO AL GRUPO DE PRODUCCIÓN DE SPINNER MARKETER: <https://t.me/+Pjmahws2lh04NTVk>) y tendrán:

- **ESTRATEGIAS OFFLINE:** PDF DE DISTRIBUIDOR (Cómo convertirse en un distribuidor exitoso e independiente) - <https://bit.ly/EstrategiaOffLine>

- **ESTRATEGIAS RRSS:** EL RETO 21 DÍAS

—ESTRATEGIAS FUNNEL— No tendrá acceso al jueves para hacer la estrategia automática con campañas de publicidad de tráfico pago (campañas publicitarias hasta que no esté en alta velocidad) - solo tendrá su web y su embudo pero de manera orgánica, no podrá hacer estrategias mediante publicidad.

Y en este momento empezarán con los directos (**SOLO TENDRÁN ACCESO LOS LUNES, MARTES, MIERCOLES Y 1 VIERNES AL MES**) y a trabajar el PASO A PASO PARA MARKETER - pero solo serán estrategias orgánicas tanto offline como RRSS sin inversión en ADS.

2. CUANDO ENTRA SPINNER MARKETER CON PROMOCIÓN PACK COMPLETO (Easy Leads + Digitalízate PRO + Alta Velocidad)

(ESTA FORMA DE ACCESO SOLO ES EN LANZAMIENTOS Y EVENTOS)

- CONTACTAR CON ELLOS Y EXPLICARLE EL PASO A PASO QUE VAN A RECIBIR:

<https://www.nuevaprofesiondigital.com/primeros-pasos-sm>

Le llegará un email con la factura, otro con los datos de acceso al área de formación y otro con el paso a paso a seguir:

PASO 1: Tendrán que entrar en el grupo de apoyo

PASO 2: Rellenar un formulario con sus datos

PASO 3: Elegir dominio y hosting - RECOMENDACIÓN: el dominio con una marca personal, porque ya tenemos la marca de equipo en el cual ellos formarán parte (viajeros imparables)

PASO 4: Hacer las fases de Mi viaje (las 4 fases del área de formación) → En la fase 3, especificarle entrar en la opción de marketer o cliente según con lo que haya venido a hacer aquí, por ello, hay que saberlo de primeras, para poder enfocar y apoyar con claridad.

“IMPORTANTE: cuando entran en el área de formación deberán de configurar su perfil, clican en aceptar la política y enviar, si no les dejará avanzar se tienen que salir y volver a entrar de nuevo”

NOTA: Mientras que hacen las primeras fases el equipo se encargará de hacerle la instalación de su web para que en la fase 3 haga la edición web, por lo que mientras tanto, se le pasará usuario y contraseña de su web. Deberá editar en primera instancia sus fotos, el sobre mi, páginas legales, api y los enlaces de contacto (RRSS, whatsapp...), además de crear su fan page y poner la campaña de los mil me gustas.

Cuando terminan las 4 fases importante ver el plan de arranque →

Grabación de la reunión - PLAN DE ARRANQUE - MARKETERS:

<https://members.viajerosimparables.com/topic/plan-de-arranque-marketers/>

(NOTA: ESTE ENLACE NO ESTARÁ DISPONIBLE HASTA QUE NO FINALICE LAS 4 FASES Y SERÁ LA PRIMERA FORMACIÓN QUE VEAN)

Una vez visto el plan de arranque O PLAN DE ACCIÓN redirigir al PASO A PASO PARA MARKETER en la plataforma y que empiecen la producción para los entrenamientos de los lunes.

A partir de este momento podrán acceder a las formaciones en directo (Lunes, Martes, miércoles, jueves y viernes) "Siempre hora Madrid"

3. CUANDO ENTRAN COMO CLIENTES PARA SUS NEGOCIOS PROPIOS

(ESTRATEGIA DE LOS LUNES)

- CUANDO ENTRA UN CLIENTE - "SISTEMA EASY LEADS + DIGITALIZATE PRO"

CONTACTAR CON ELLOS Y EXPLICARLE EL PASO A PASO QUE VAN A RECIBIR:

<https://www.nuevaprofesiondigital.com/primeros-pasos-sm>

Le llegará un email con la factura, otro con los datos de acceso al área de formación y otro con el paso a paso a seguir

PASO 1: Tendrán que entrar en el grupo de apoyo

PASO 2: Rellenar un formulario con sus datos

PASO 3: Elegir dominio y hosting - RECOMENDACIÓN: si es coach, terapeuta, psicóloga etc, marca personal. Si viene de una compañía de network marketing, marca de equipo.

PASO 4: Hacer las fases de Mi viaje (las 4 fases del área de formación) → En la fase 3, especificarle entrar en la opción de marketer o cliente según con lo que haya venido a hacer aquí, por ello, hay que saberlo de primeras, para poder enfocar y apoyar con claridad.

"NOTA: cuando entran en el área de formación deberán de configurar su perfil, clicla en aceptar la política y enviar, si no les dejará avanzar se tienen que salir y volver a entrar de nuevo"

IMPORTANTE: Lo tienen que hacer antes de **10 días para poder beneficiarse del cheque regalo y en el plan de acción se le explica todo.** (No tienes que dar

información, es la empresa en el plan de acción la que le da la información que requiere para poder acceder a alta velocidad). Si preguntan antes del plan de acción para entrar en alta velocidad solo se le dice que para ello requiere calificar que ya la empresa en función a su condición, compromiso, etc... le dirá cómo proceder.

IMPORTANTE: Hasta que no hacen su plan de acción a diferencia de los marketer no tendrá nada de su web, ya que es en el plan de acción donde se le dice que embudo se les recomiendan y se le explica la estrategia que funciona para ellos según cada caso.

Cuando terminan las 4 fases - tendrán el plan de acción donde se le explicará qué estrategia y que tipo de funnels se le recomienda según su producto, servicio o tipo de negocio. También se le explicará cómo proceder en la digitalización de su proyecto.

Cuando terminan el plan de acción (TENEMOS DOS OPCIONES) →

- **Si compran alta velocidad** (se le meterán en el grupo de alta velocidad, lo hace administración, para que pueda enfocarse también en las estrategias tráfico pago) y tendrán:
 - MENTORÍA PARA REVISIÓN DE SU PROYECTO O NEGOCIO cada semana, seguimiento, revisión de métricas, correcciones, recomendaciones, asesoramiento y un paso a paso a ejecutar
 - ESTRATEGIAS FUNNEL (con estrategias de tráfico pago - campañas publicitarias)

En este momento empezarán con los directos (Lunes, martes, jueves y viernes)

- **IMPORTANTE: Si NO compran alta velocidad** (seguirá SOLO en el grupo de apoyo) y tendrán:
 - TODA EL ÁREA DE FORMACIÓN donde tienen toda la información y el paso a paso para que ellos mismos puedan digitalizar sus negocios y todo lo que requieren saber para crear todo el sistema.
 - ~~ESTRATEGIAS FUNNEL~~— No tendrá acceso a los jueves (revisión de sus negocios ni de campañas publicitarias hasta que no esté en alta velocidad) Tendrán que hacer todo el proceso por ellos mismos.

Y en este momento empezarán con los directos (SOLO TENDRÁN ACCESO LOS LUNES, MARTES y 1 VIERNES AL MES) y a trabajar el PASO A PASO PARA CLIENTES.

SOLICITAR LA BAJA DEL SERVICIO Y CÓMO PROCEDER CON ELLOS:

1. CÓMO PROCEDER CUANDO UN AFILIADO QUIERE SOLICITAR LA BAJA

- **BAJA TEMPORAL (PAUSA DE SUSCRIPCIÓN MÁX. DE TRES MESES)**

El afiliado tiene opción de pausar la suscripción por motivos personales durante un periodo de 1, 2 o máximo 3 meses con el cual no perdería la promoción con la que entró de 100€ la mensualidad. Para ello deberá solicitar dicha información por escrito al correo electrónico contacto@easydigitalsystem.com para que se haga efectiva. No se hará efectiva hasta obtener respuestas por parte de la empresa por lo que es importante que dicha notificación se efectúe con un periodo de 15 días con antelación al cobro de su suscripción.

Una vez acordados los meses de pausa y transitados dichos meses se le volverá a pasar automáticamente el cobro de la suscripción el día que le pertenezca. Si hubiera algún cambio de pasar de la baja temporal a la baja definitiva deberá informar nuevamente a la empresa con un periodo de 15 días con antelación ya que si la nueva suscripción ha sido cobrada no habrá devolución ninguna.

Es importante destacar que mientras que el afiliado tenga habilitada la pausa de la membresía perderá los derechos de generar y cobrar algún tipo de comisión.

- **BAJA DEFINITIVA (CANCELACIÓN DE CUALQUIER VÍNCULO DE COBRO CON LA EMPRESA) - Tendrán que especificar si quiere la baja solo del servicio Digitalizate PRO o también del sistema Easy Leads “web” (renovación anual)**

En este caso el afiliado que quiere darse de baja por completo tendrá que especificar si quiere también la baja del servicio Easy Leads (web), este servicio se renueva de manera anual por lo que si quiere que no le llegue notificaciones para renovar la anualidad deberá especificar este punto.

- En caso de **solicitar la baja del sistema Digitalízate PRO**, perderá los accesos del área de formación, de todos los grupos y por lo tanto de los grupos de apoyos. También perderá el derecho a comisionar, pero seguirá teniendo su web activa.
- En caso de **solicitar la baja del sistema Digitalízate PRO + la baja del sistema Easy Leads**, se le desactivará para que no le vuelvan a pasar ninguna notificación cuando caduque su dominio y su hosting, es decir se le dará de baja a todo vinculación de pago por parte de la empresa, por lo que se le borrará todo el contenido de su web.

Importante destacar que una vez que pide la baja definitiva, si en unos meses quisieran volver, ha perdido la promoción con la que entró de entrada de 100€ mensuales, por lo que sería el precio sin promoción por defecto de 147€ al mes.

2. CÓMO PROCEDER CUANDO UN CLIENTE QUIERE SOLICITAR LA BAJA

- **BAJA TEMPORAL (PAUSA DE SUSCRIPCIÓN MÁX. DE TRES MESES)**

El cliente tiene opción de pausar la suscripción por motivos personales durante un periodo de 1, 2 o máximo 3 meses con el cual no perdería la promoción con la que entró de 100€ la mensualidad. Para ello deberá solicitar dicha información por escrito al correo electrónico contacto@easydigitalsystem.com para que se haga efectiva. No se hará efectiva hasta obtener respuestas por parte de la empresa por lo que es importante que dicha notificación se efectúe con un periodo de 15 días con antelación al cobro de su suscripción.

Una vez acordados los meses de pausa y transitados dichos meses se le volverá a pasar automáticamente el cobro de la suscripción el día que le pertenezca. Si hubiera algún cambio de pasar de la baja temporal a la baja definitiva deberá informar nuevamente a la empresa con un periodo de 15 días con antelación ya que si la nueva suscripción ha sido cobrada no habrá devolución ninguna.

- **BAJA DEFINITIVA (CANCELACIÓN DE CUALQUIER VÍNCULO DE COBRO CON LA EMPRESA) - Tendrán que especificar si quiere la baja solo del servicio Digitalizate PRO o también del sistema Easy Leads “web” (renovación anual)**

En este caso el cliente que quiere darse de baja por completo tendrá que especificar si quiere también la baja del servicio Easy Leads (web), este servicio se renueva de manera anual por lo que si quiere que no le llegue notificaciones para renovar la anualidad deberá especificar este punto.

- En caso de **solicitar la baja del sistema Digitalízate PRO**, perderá los accesos del área de formación, de todas las formaciones en directo y por lo tanto de los grupos de apoyos.

- En caso de **solicitar la baja del sistema Digitalízate PRO + la baja del sistema Easy Leads**, se le desactivará para que no le vuelvan a pasar ninguna notificación cuando caduque su dominio y su hosting, es decir se le dará de baja a todo vinculación de pago por parte de la empresa, por lo que se le borrará todo el contenido de su web.

Importante destacar que una vez que pide la baja definitiva, si en unos meses quisieran volver, ha perdido la promoción con la que entró de entrada de 100€ mensuales, por lo que sería el precio sin promoción por defecto de 147€ al mes.